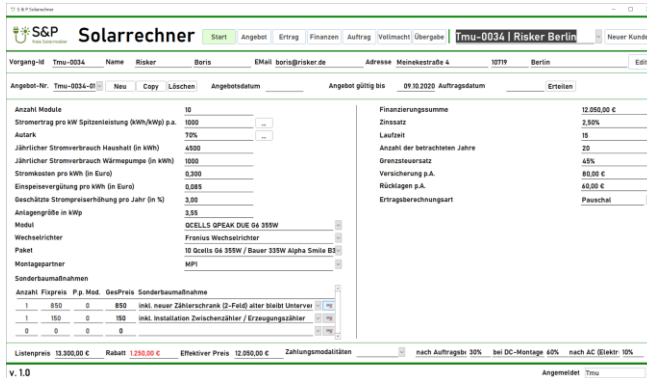


Beispielprojekt „Solarrechner“



Solarrechner | Start | Angebot | Ertrag | Finanzen | Auftrag | Vollmacht | Übergabe | Tmu-0034 | Risker Berlin | Neuer Kunde

Vorgang-ID: Tmu-0034 | Name: Risker | Birtis | Email: birtis@risker.de | Adresse: Meinebstraße 4 | 10719 | Berlin | Edit

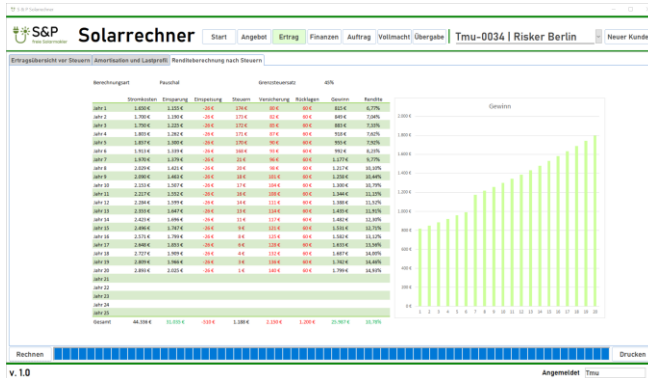
Angebot-Nr.: Tmu-0034-01 | Neu | Copy | Löschen | Angebotdatum: | Angebot gültig bis: 09.10.2020 | Auftragsdatum: | Erteilen

Anzahl Module	10	Finanzierungssumme	12.050,00 €		
Stromertrag pro kW Spitzenleistung (kWh/kW) p.a.	1000	Zinssatz	2,50%		
Autark	75%	Laufzeit	15		
Jährlicher Stromverbrauch Haushalt (in kWh)	6500	Anzahl der betrachteten Jahre	20		
Jährlicher Stromertrag aus Wärmepumpe (in kWh)	1000	Druckverlust	45%		
Sonderkosten pro kWh (in Euro)	0,200	Versicherung p.a.	60,00 €		
Einspeisevergütung pro kWh (in Euro)	0,085	Rücklagen p.A.	60,00 €		
Geschätzte Strompreissteigerung pro Jahr (in %)	3,00	Ertragsberechnungsart	Pauschal		
Anlagengröße in kWp	3,50				
Modul	OCELLO SPEAK DUE 04 350W				
Wechselrichter	FRONIUS Wechselrichter				
Paket	10 Ocello 04 350W / Bauer 350W Alpha Smile B3				
Montagepartner	MPI				
Sonderbaumaßnahmen					
Anzahl Fixpreis	P.p. Mod.	GesPreis	Sonderbaumaßnahme		
1	850	0	850	inkl. neuer Zählerschrank (2-Feld) aller Blatit Umformer	1%
1	100	0	100	inkl. Installation Zwischenzähler / Erzeugungszähler	1%
0	0	0	0		

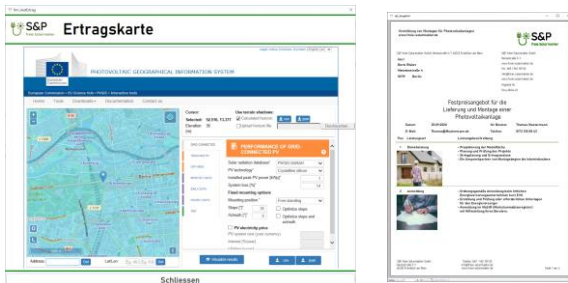
Listenpreis: 13.000,00 € | Rabatt: 1.000,00 € | Effektiver Preis: 12.000,00 € | Zahlungsmodalitäten: | nach Auftragsb. 50% | bei DC-Montage 60% | nach AC (Elektr.) 10%

v. 1.0 | Angemeldet: Tmu

Eingabe der Kundendaten



Berechnung der Rendite



Eingebundener Internetinhalt

Angebot

Ausgangslage

Die S&P freie Solarmakler GmbH vertreibt Solaranlagen an private Haushalte. Zur Beratung der Kunden kamen verschiedene Excel-Tools und Webseiten zum Einsatz. Diese verschiedenen Werkzeuge waren optisch nicht ansprechend, wenig funktional und fehleranfällig. Es wurde für jeden Kunden eine eigene Datei angelegt, was schnell unübersichtlich wurde.

Unsere Lösung

Wir haben eine MS Access Anwendung aufgesetzt, in der alle Kundenanfragen dauerhaft gespeichert und aus der die Angebote erstellt werden. Ein Excel-OLE-Objekt kommt zum Einsatz, zur Berechnung und Visualisierung von Erträgen und Renditen, mit guten grafischen Merkmalen.

Mittels eines Browser-Steuerelementes, werden Daten zur Sonneneinstrahlung und Autarkiegradberechnung aus dem Internet eingebunden.

Eine Bestellung wird per ausgedrucktem und unterschriebenem Bericht dokumentiert.

Die Vorteile

Der komplette Prozess der Kundenberatung wird in einer einzigen Software durchgeführt. Die Anwendung ist an das Corporate Design angepasst, äußerst benutzerfreundlich und Fehlbedienungen sind kaum möglich.

Der Einsatz dieses professionellen Werkzeugs trägt auch zum kompetenten Eindruck der Firma bei.